

SINDT CONSULTING

MARKETING · PR · EVENT · STRATEGIE

Dienstleistungen

Strategie



Event



Marketing

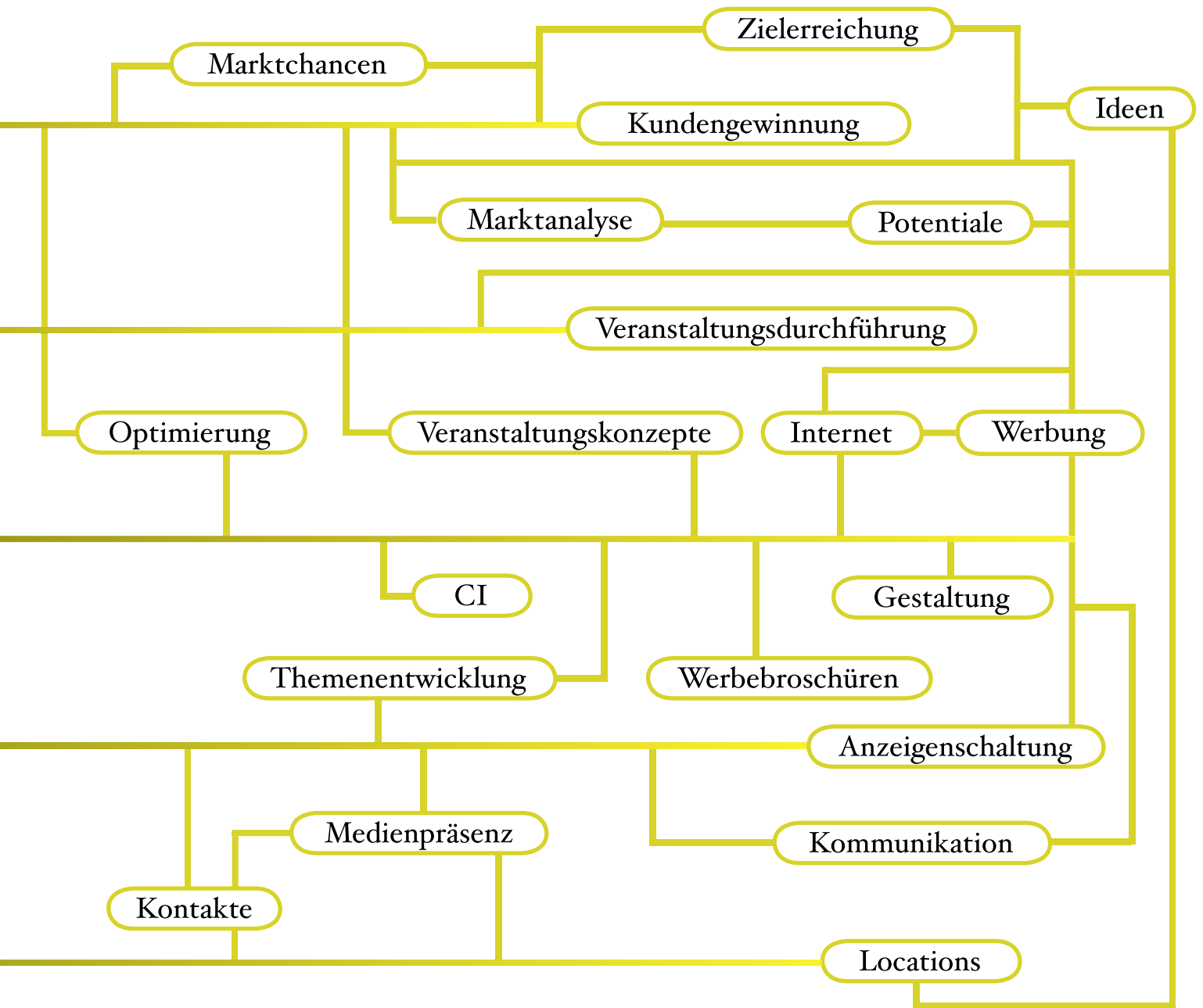


Pressearbeit



Booking





STRATEGIE

Sie möchten:

- die Kommunikation zwischen Ihren Kunden und Ihnen auf ein neues Level bringen
- Ihre Produkte ohne Umwege und überflüssige Werbekosten vermarkten
- neue Ideen, die Sie und Ihre Kunden näher zueinander bringen
- Kundenbindung durch Kundenbegeisterung
- neue Impulse für Ihren Vertrieb gewinnen
- die Nachhaltigkeit Ihres Erfolges planen
- Ihre Ziele ohne Umwege erreichen
- Ihren Intenetauftritt optimieren
- Ihr Portfolio verändern
- neue Wege beschreiten

Dann haben Sie Ihren Partner gefunden!



PRESSEARBEIT

Presse schafft Öffentlichkeit! Dadurch bleiben Sie im Gespräch. Stammkunden sind geschmeichelt und neue Kunden werden auf Sie aufmerksam. Um eine Medienpräsenz zu erlangen, braucht es drei Dinge: eine gute Geschichte, gute Kontakte und Durchhaltevermögen.

Ich erarbeite für Sie die Themen aus Ihrem Betrieb, und finde das richtige Medium für Ihre Geschichte. Erfolgreiche Pressearbeit ist zeitintensiv, ich gebe Ihnen diese Zeit!

M A R K E T I N G

Was bedeutet Web 2.0 für Sie? Social Media, SEO und Online-Marketing kann auch für Ihr Unternehmen interessant sein. Ich berate Sie, welche Möglichkeiten für Sie bestehen und sinnvoll sind. Kommunizieren Sie mit maßgeschneiderten Newslettern stets aktuell und kostengünstig mit Ihren Kunden. Nutzen Sie die Kostenvorteile, die Ihnen zielgerichtete schlanke Kampagnen bringen. Positionieren Sie sich neu am Markt durch eine CI, die Ihre Kunden begeistert und von der Qualität Ihrer Produkte überzeugt. Machen Sie Werbung, die bei Ihren Kunden ankommt!

EVENT Events zählen seit Jahren zu den führenden Kommunikationsmitteln. Direkt, persönlich, ohne Streuverluste. Sei es für Mitarbeiter, Kunden oder Gäste. Mit meiner Erfahrung Sorge ich für eine perfekt organisierte Veranstaltung, an die sich Ihre Gäste gern erinnern werden. Ihnen fehlen die Ideen? Kein Problem, ich entwickle für Sie ein passendes Format. Sie brauchen neue Kundschaft in Ihrer Gastronomie? Warum nicht durch eine Veranstaltungsreihe auf sich aufmerksam machen? Publicity und Umsatz garantiert.

Sindt Consulting bietet Dienstleistungen aus einer Hand, maßgeschneidert für Ihr Unternehmen. Ausschlaggebend ist einzig der Wunsch meiner Kunden und deren Budget. Keine aufgeblasenen Kampagnen, Meetings und Präsentationen, einfach Machen ist das Motto – testen Sie es!

Arbeitsweise



Sorgfalt



Klarheit



Konsequenz



Meine Grundsätze:

Client First

Ich bin unabhängig, stehe mit keiner Firma, keinem Zulieferer in festem Kontrakt. Meine einzige Verpflichtung besteht gegenüber meinen Auftraggebern.

Vertraulichkeit

Eine erfolgreiche Beratung und Zusammenarbeit beruht auf dem ehrlichen Austausch von Informationen. Dass diese nicht in die Hände Dritter gelangen dürfen, ist für mich selbstverständlich. Hier aber in aller Deutlichkeit gesagt.

Transparenz

Wenn Dienstleistungen angeboten werden, ist es unerlässlich, in allen Bereichen von Anfang an Transparenz zu schaffen. Sei es in einer detaillierten Beschreibung des Auftrags und der damit verbundenen Leistungen, als auch bei der genauen Aufstellung der Kosten.

Nur tun, was man auch kann

Ich werde niemals einen Auftrag annehmen, wenn ich nicht davon überzeugt bin, dass ich ihn zur Zufriedenheit meines Kunden erfüllen kann.

Partnerschaft

Ich halte viel vom Grundsatz der Partnerschaft. Geschäftsbeziehungen können und müssen auch langfristig orientiert sein. Sei es bei Kunden, Zulieferern oder Dienstleistern. Dieser Ansatz zieht sich wie ein roter Faden durch meinen gesamten Produktionsprozess.

Zuverlässigkeit

Absprachen sind dafür da, eingehalten zu werden. Ich halte mich an mein Wort und meine Termine ein.



Sindt Consulting
Mendelssohnstr. 15f
22761 Hamburg
040 / 52 90 666 1010
mail@sindt-consulting.de
www.sindt-consulting.de